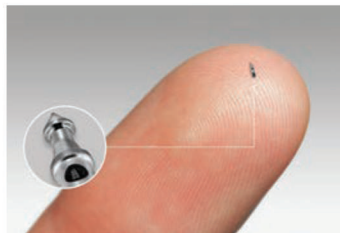


Allier tradition horlogère et innovation médicale

Société fondée en 1985, Polydec a fait du micro-décolletage son cœur de métier. Forte d'un espace de 6000m² et de 110 machines, l'entreprise cherche aujourd'hui à consolider son marché principal, l'horlogerie, et à se développer dans le secteur médical, ce que nous explique dans cette interview Pascal Barbezat, CEO et copropriétaire.



Pascal Barbezat, quelle est l'histoire de Polydec ?

Historiquement, Polydec s'est spécialisée dans les marchés de niche de l'automobile et de l'électronique. En 2005, nous avons fait nos premiers pas dans l'horlogerie, qui constitue actuellement notre marché principal. Enfin, depuis 2020, nous nous profilons dans le secteur médical.

En 2023, nous avons agrandi notre surface de 2000m², ce qui nous permet de proposer de l'espace pour

accompagner nos clients ou futurs prospects dans leurs développements et d'offrir à nos employés un cadre de travail encore plus agréable. Les mètres carrés ne sont plus des obstacles et j'invite volontiers les intéressés à venir nous rendre visite !

Qu'est-ce qui rend Polydec compétitif sur le marché ?

Tout d'abord, nos compétences en matière de micro-décolletage. Nous fournissons des pièces complexes de très petites dimensions, environ 90% de nos pièces ont un diamètre inférieur à 2mm. Notre parc de machines est composé de deux technologies, les tours automatiques à poupée mobile pour les pièces complexes de petites à grandes séries et les décolleteuses type « Escomatic » pour les pièces simples en grands volumes. Cela nous permet d'offrir une flexibilité optimale pour répondre à toute demande.

Ensuite, notre système de management est basé sur cinq certifications et constitue notre outil de gestion au quotidien. La norme ISO 9001 et la norme automobile IATF 16949 ont été obtenues dans les années 90. Ensuite, il y a eu la certification environnementale ISO 14001, santé et sécurité au travail ISO 45001, et plus récemment la norme ISO 13485, spécifique au monde médical.

Pouvez-vous nous parler de cette dernière certification ?

Poussés par nos compétences dans les micro-dimensions, nos certifications et notre rigueur, nous souhaitons évoluer dans le secteur médical en fabriquant des composants destinés à l'assemblage de dispositifs médicaux.

Aujourd'hui, les marchés sont déjà partagés et évoluent très vite. C'est pourquoi nous devons réussir à

nous adapter pour rester attractifs et compétitifs. Nous essayons ainsi d'ouvrir nos portes à tous les acteurs du médical, de la start-up aux grandes entreprises, pour qu'elles puissent intégrer nos compétences à leurs développements. Nous cherchons également à nous faire connaître au travers des foires. Nous allons par exemple exposer à Galway en Irlande, à Düsseldorf en Allemagne, mais aussi à Minneapolis aux États-Unis. Nous sommes constamment à la recherche de nouvelles opportunités.

Du moment que les pièces sont petites et que la tâche relève de nos compétences, nous sommes prêts à relever tous les défis !

Interview Léa Stocky

POLYDEC

Brandreport • Abatech Ingénierie SA

L'entreprise experte en services de pointe

